

TECHNIK HANDLOWIEC

Kwalifikacje zawodowe:

- branża handlowa (HAN)
- HAN.01. Prowadzenie sprzedaży
- HAN.02. Prowadzenie działań handlowych

Symbol cyfrowy zawodu: 522305

Absolwent szkoły prowadzącej kształcenie w zawodzie technik handlowiec powinien być przygotowany do wykonywania zadań zawodowych:

1) zakresie kwalifikacji HAN.01. Prowadzenie sprzedaży:

- a) wykonywania prac związanych z obsługą klientów oraz realizacją transakcji kupna i sprzedaży,
- b) przyjmowania dostaw oraz przygotowywania towarów do sprzedaży;

2) w zakresie kwalifikacji HAN.02. Prowadzenie działań handlowych:

- a) planowania działań sprzedażowych i monitorowanie ich efektów,
- b) organizowania i prowadzenia działań handlowych,
- c) aktywnej komunikacji z klientem biznesowym.

Dodatkowe umiejętności zawodowe

Handel elektroniczny (e-commerce)

Po realizacji kształcenia w zakresie umiejętności handel elektroniczny (e-commerce) uczeń powinien być przygotowany do:

- 1) prowadzenia sprzedaży internetowej towarów;
- 2) promowania towarów sprzedawanych przez internet;
- 3) realizowania zamówień klienta składanych przez internet;
- 4) dokumentowania transakcji kupna i sprzedaży zawieranej przez internet.

Handel hurtowy

Po realizacji kształcenia w zakresie umiejętności handel hurtowy uczeń powinien być przygotowany do:

- 1) dokonywania zakupu dużych jednorodnych partii produktów;
- 2) obsługi środków technicznych wykorzystywanych w hurtowni;
- 3) posługiwania się dokumentacją i programami użytkowymi oraz bazami danych w hurtowni.

Przedmioty w kształceniu zawodowym teoretycznym

1. BHP w Branży Ekonomicznej
2. Towar jako Przedmiot Handlu
3. Organizacje i Techniki Sprzedaży
4. Język Obcy w Działalności Handlowej
5. Przedsiębiorca w Handlu
6. Obsługa Klientów
7. Rachunkowość Handlowa
8. Sprzedaż Internetowa

Przedmioty w kształceniu zawodowym praktycznym

1. Pracownia Marketingu
2. Pracownia Sprzedaży
3. Symulacja Firma Handlowa

Możliwości podnoszenia kwalifikacji w zawodzie!

Absolwent szkoły prowadzącej kształcenie w zawodzie technik handlowiec po potwierdzeniu kwalifikacji HAN.01. Prowadzenie sprzedaży może uzyskać dyplom zawodowy w zawodzie technik księgarstwa po potwierdzeniu kwalifikacji HAN.03. Prowadzenie działalności informacyjno-bibliograficznej.

Technik handlowiec – co robi?

Czym zajmuje się **technik handlowiec** w codziennej pracy? Do jego obowiązków należy prowadzenie działalności handlowej w firmie, w tym między innymi:

- sporządzanie i zawieranie umów kupna-sprzedaży,
- przygotowywanie ofert handlowych,
- prowadzenie negocjacji z dostawcami, klientami,
- organizowanie przepływu towarów lub realizacji usługi,
- kontrola towarów przeznaczonych do sprzedaży pod względem ilościowym, jakościowym, cenowym, a także zabezpieczanie go przed uszkodzeniem, dbanie o odpowiednie opakowania i jego oznakowanie,
- dokonywanie inwentaryzacji towarów,
- opracowywanie strategii sprzedażowej,

- przygotowywanie raportów sprzedażowych,
- monitorowanie stanu magazynów,
- współpraca z działem marketingu i reklamy.

Technik handlowiec – jak zostać?

Pracę technika handlowca mogą podjąć osoby, które ukończyły technikum handlowe, szkołę branżową o profilu handlowym, policealną szkołę handlową bądź kurs zawodowy. Edukacja kończy się egzaminem, po którym kandydat uzyskuje tytuł technika i może podjąć pracę w zawodzie. Dalszym etapem kształcenia są studia na takich kierunkach jak handel, marketing, handel zagraniczny, handel i zarządzanie, handel i usługi logistyczne itp.

Trzeba pamiętać, że wiele firm nie wymaga od kandydatów na stanowisko handlowca tytułu technika bądź wyższego wykształcenia. W wielu przypadkach liczy się doświadczenie bądź po prostu zapał do pracy i nauki zawodu, podparty odpowiednimi cechami charakteru.

Dobry handlowiec:

- jest komunikatywny, lubi rozmawiać z ludźmi,
- ma zdolności negocjacyjne,
- jest odporny na stres, potrafi pracować pod presją czasu i planów sprzedażowych,
- cechuje się bardzo dobrą organizacją pracy,
- jest samodzielny,
- ma nienaganną prezencję,
- jest zrównoważony, taktowny, trudno wyprowadzić go z równowagi,
- nie boi się innowacji i nowinek technologicznych.

Technik handlowiec – gdzie może pracować?

Gdzie może pracować technik handlowiec? Osoby na tym stanowisku zatrudniają firmy prowadzące sprzedaż towarów i usług, przedsiębiorstwa produkcyjne, banki i przedsiębiorstwa finansowe, hurtownie czy magazyny. Warto pamiętać, że handlowcy należą do pracowników, którzy zwykle nie mają problemów ze znalezieniem pracy. Zgodnie z badaniem Barometr zawodów obecnie w wielu obszarach Polski notuje się deficyt techników handlowców, przedstawicieli handlowych oraz sprzedawców. Duży deficyt notuje się między innymi w Gdańsku, Wrocławiu i powiecie kłodzkim.

Nauczysz się:

- dokonywać ilościowej i jakościowej kontroli towarów przeznaczonych do sprzedaży.
- określać formy transportu wewnętrznego i magazynowania towarów.

- stosować przepisy prawa o odpowiedzialności materialnej.
- przestrzegać zasad obsługi klienta w różnych formach sprzedaży.
- obsługiwać urządzenia techniczne stosowane na stanowiskach pracy.
- sporządzać dokumenty potwierdzające sprzedaż towarów.
- dokonywać analizy rynku dotyczących oczekiwań i potrzeb klientów oraz ich zachowań rynkowych.
- dobierać i stosować narzędzia promocji odpowiednie do oferty handlowej.
- organizować prace dotyczące ilościowego i jakościowego odbioru towarów.
- sporządzać dokumenty dotyczące rozliczeń finansowych, rozrachunków z pracownikami i kontrahentami oraz instytucjami publicznoprawnymi.